

Die SIBA ist Experte für elektrische Schmelzsicherungen. Als mittelständisches, international tätiges Unternehmen fertigen wir seit über 70 Jahren mit rund 380 Mitarbeitern an unserem Stammwerk in Lünen. Unser Produktspektrum umfasst Hoch- und Niederspannungssicherungen, Sicherungen für die (Leistungs-)Elektronik sowie kundenspezifische Sondertypen.

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir ab sofort:

Außendienstmitarbeiter Vertrieb (w/m/d) für die Region Südwestdeutschland (Home-Office)

Als zentraler Ansprechpartner der Kunden aus den Bereichen Antriebstechnik, (Industrie-)Elektronik und erneuerbare Energien sind Sie verantwortlich für deren Betreuung und Unterstützung. Sie stellen Neuheiten vor, beraten bei der Auswahl und Platzierung unserer Produkte und verkaufen unser Programm.

Ihr Aufgabengebiet:

- Akquisition von Neukunden mit Fokus auf das OEM Geschäft, sowie dauerhafte Betreuung und Entwicklung des vorhandenen Kundenstammes
- Identifizierung des Kundenbedarfs, problemlösungsorientierte Beratung der Kunden sowie professionelles Führen von Verkaufsgesprächen
- Marktbeobachtung inklusive Aufbereitung und Weitergabe von Marktinformationen sowie Absatzplanung
- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen im Außendienst, dem Vertriebsinnendienst und den technischen Abteilungen im Stammwerk
- Teilnahme an überregionalen Messen und sonstigen Kundenveranstaltungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene elektrotechnische Ausbildung als Ingenieur, Techniker, Meister oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und im Außendienst werden vorausgesetzt
- Branchenerfahrung aus der Elektro- oder Steuerungstechnik gerne zuzüglich Energieverteilung
- Selbständig arbeitende, engagierte und kontaktfreudige Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung, Planungs- und Organisationsgeschick sowie Cleverness
- Präsentationsstärke und ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten
- sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office und CRM-Anwendungen
- Reisetätigkeit ca. 80% im Vertriebsgebiet
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir Bieten:

- Vergütung nach IGM Tarifvertrag
- Attraktives Arbeitsumfeld in einem wachsenden, gesunden Unternehmen
- Weltweite Präsenz mit dem Bekenntnis zum Produktionsstandort Lünen, Deutschland

Wenn Sie mit uns gemeinsam einen erfolgreichen Weg beschreiten möchten, senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich per Email an: bewerbungen@siba.de